



Beatriz Colombo

Data di nascita: **Nazionalità:** Italiana | **Sesso:** Femminile |
(+39)

Presentazione:

ESPERIENZA LAVORATIVA

01/09/2019 – ATTUALE – Rimini, Italia

AGENTE IN ATTIVITÀ FINANZIARIA AGOS – IL PROFESSIONISTA DEL CREDITO OLIVERIO FRANCO

Specialista Agos per Cessione del Quinto e prestiti personali, portafoglio CI e Atc Credit Agricole canale Banca, Regione Marche e Provincia di Rimini.

15/09/2016 – 30/09/2018

**COLLABORATORE AGENTE IN FINANZA FUNZIONI COMMERCIALI – GENIUS ROMAGNA SRL
AGENTI DYNAMICA RETAIL**

Mi occupo di offrire ai lavoratori dipendenti, ai pensionati ed ai medici, soluzioni di finanziamento personali con la Cessione del Quinto dello stipendio o della pensione.

Rimini, Italia

15/01/2016 – 30/05/2016

SPECIALISTA IN CONSULENZA AL PAZIENTE – FE.MA SPA

Mi sono occupata di consulenza al paziente per conto di studi medici estetici, chirurghi ed odontoiatri. La mia mansione era di consulenza, spiegazione e vendita di pacchetti di trattamenti di dermo-cosmesi. Seguivo anche tutta la parte amministrativa. Inizialmente mi fu assegnata l'Emilia Romagna, in seguito anche Marche e Veneto.

Bologna

2006 – 30/11/2015

CONSULENTE AZIENDALE – I.R.F.A. CONFARTIGIANATO

- Attività di consulenza aziendale e gestione del personale.
- Attività di formazione professionale.
- Coordinatore corsi di formazione.

Ho seguito per 9 anni la gestione della formazione professionale di circa 300 aziende e dei rispettivi dipendenti, nella zona di: Rimini, Riccione, Cattolica, San Giovanni in Marignano, Misano Adriatico e bacino della Valconca, con la gestione della proposta formativa a mercato (vendita di pacchetti formativi a seconda delle esigenze aziendali), dei voucher del fondo regionale e coordinamento dei corsi di sicurezza e trasversali/professionali.

Rimini

08/08/2014 – 20/11/2015

PRESIDENTE COMMISSIONE PARI OPPORTUNITÀ – COMUNE DI RICCIONE

1999 – 2007

ADDETTA ALLA VENDITA – MASTIFF S.R.L. (BORBONESE. COCCINELLE. THE BRIDGE)

con svolgimento anche di attività:

- amministrative.
- di campionario.
- spedizioni.

Riccione

1999 – 2005

COLLABORATRICE DI LAVORO AUTONOMO OCCASIONALE – GRUPPO UNILEVER BESTFOODS ITALIA S.R.L.

03/06/2003 – 07/09/2003

SEGRETARIA D'ALBERGO – HOTEL DESIRÈ

Riccione

01/07/1997 – 31/10/1998

ADDETTA ALLA VENDITA – JIMMY DESIGN CENTER (ATTIVITÀ DI FAMIGLIA)

Riccione

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

09/1998 – 03/03/2005 – Urbino

LAUREA MAGISTRALE IN PSICOLOGIA DEL LAVORO E DELLE ORGANIZZAZIONI – Università degli Studi "Carlo Bo"

Tesi di Laurea in "Dinamiche della socialità, esperienze soggettive nel mondo globale".

Urbino

CORSI DI FORMAZIONE – Università degli Studi

- "Processi di Comunicazione e Persuasione".- "La formazione psicologica nelle organizzazioni e negli ambienti di lavoro".- "La psicologia del pregiudizio: la comunicazione ed il marketing".

Rimini

CORSI DI FORMAZIONE PROFESSIONALE – I.R.F.A. Confartigianato

- ID2760 - "Il team vincente: Comunicazione tra colleghi, lavoro di gruppo e gestione dei conflitti".
- ID1039 - "La gestione della relazione interna/esterna all'azienda".
- ID837 - "Gli strumenti informatici per ottimizzare le procedure aziendali".
- ID1046 - "Rapporto di lavoro".

03/06/2019 – ATTUALE – Roma

AGENTE IN ATTIVITÀ FINANZIARIA, ATTESTAZIONE PROVA VALUTATIVA OAM – OAM "Organismo Agenti e Mediatori"

E' Agente in attività finanziaria il soggetto che promuove e conclude contratti relativi alla concessione di finanziamenti sotto qualsiasi forma o alla prestazione di servizi di pagamento, su mandato diretto di intermediari finanziari, istituti di pagamento, istituti di moneta elettronica, banche o Poste Italiane. Gli stessi possono svolgere esclusivamente l'attività appena indicata, nonché attività connesse o strumentali alla medesima (cfr. art. 128-*quater*, comma 1, del TUB).

Introduzione sull'Organismo degli Agenti e Mediatori (OAM) Regole Generali di Comportamento degli Intermediari Il Sistema Finanziario Trasparenza e correttezza nella Mediazione Creditizia Aspetti Tecnici e Normativi delle Forme e Finanziamento Fabbisogno Finanziario delle Imprese e delle Famiglie Disciplina Antiriciclaggio e Antiusura Arbitro Bancario e Finanziario L'Agente nei Servizi di Pagamento e Istituti di Moneta Elettronica Principi di Intermediazione Assicurativa e Riassicurativa Marketing Lead Generation e Negoziazione Usura e Mediazione Usuraria Lo Scoring legato al settore del Credito Diritto del Consumatore Trattamento dei dati Personali "GDPR" Le Registrazioni Immobiliari

09/1992 – 06/1997 – Riccione

DIPLOMA DI MATURITÀ SCIENTIFICA – Liceo Scientifico "A.Volta"**COMPETENZE LINGUISTICHE**Lingua madre: **ITALIANO**

Altre lingue:

	COMPRESIONE		ESPRESSIONE ORALE		SCRITTURA
	Ascolto	Lettura	Produzione orale	Interazione orale	
INGLESE	B1	C1	B2	B1	A2
SPAGNOLO	C1	C1	C1	C1	C1

Livelli: A1 e A2: Livello elementare B1 e B2: Livello intermedio C1 e C2: Livello avanzato

COMPETENZE ORGANIZZATIVE**Competenze organizzative**

Gestione ed organizzazione delle risorse umane di un'Azienda, coordinatore gruppi di lavoro, formazione, orientamento. Una pluriennale esperienza nella gestione dei clienti con supporti centralizzati e volti al lavoro in team. Buone logiche di business plan.

COMPETENZE COMUNICATIVE E INTERPERSONALI**Competenze comunicative e interpersonali**

Buona capacità relazionale e commerciale acquisita durante la mia esperienza lavorativa rivolta al Cliente. Conoscenze in diversi settori delle discipline psicologiche che comprendono i fondamenti teorici e gli elementi operativi della psicologia generale, sociale, dello sviluppo, i meccanismi della psicofisiologia alla base del comportamento, le dinamiche delle relazioni umane nonché della psicologia del lavoro e delle organizzazioni. Ottime doti da Consulente grazie ad una conoscenza approfondita delle tecniche di P.N.L. di persuasione, vendita e gestione delle negoziazioni.

COMPETENZE PROFESSIONALI

Competenze professionali

Buone competenze organizzative e di problem solving: specializzazione in strategie di empowerment destinate al potenziamento del gruppo e del soggetto e dell'azienda. Competenze tecniche: richiesta di gestione di fondi pubblici (Fondo Sociale Europeo e Fondo Formazione Artigianato) per finanziare i percorsi formativi. Gestione amministrativa del portafoglio clienti. Gestione delle trattative commerciali. Monitoraggio delle attività di sviluppo delle aziende clienti e delle attività in corso, rendendosi costantemente reperibili.

TRATTAMENTO DEI DATI PERSONALI

Trattamento dei dati personali

Codice Fiscale:

Trattamento dei dati personali

Autorizzo al trattamento dei miei dati personali in riferimento al d.lgs. 30/06/03 n. 196.

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali presenti nel CV ai sensi dell'art. 13 d. lgs. 30 giugno 2003 n. 196 - "Codice in materia di protezione dei dati personali" e dell'art. 13 GDPR 679/16 - "Regolamento europeo sulla protezione dei dati personali".